

Caso de Sucesso

Eurosilicone

“ Eu consigo gerar um relatório do jeito que eu quero.

É uma economia palpável de 35 a 40 mil reais por mês. O Radar foi um investimento/economia que em três meses se pagou e após este período, só nos gerou economia.

”

Fátima Palácio | Diretora Financeira



Empresa

A Eurosilicone faz parte de um grupo que chamado GCA Esthetics, da Irlanda. O grupo ainda possui outras duas empresas de manufatura de próteses de silicone para o corpo.

A empresa leva o produto tanto para o consumidor final, como também para médicos, clínicas e hospitais.

Conhecida internacionalmente, a Eurosilicone possui uma fábrica localizada na França e está presente em muitos países, com 40 anos de mercado.

Dificuldades & Necessidades

A principal dificuldade encontrada pela empresa era o desencontro de informações, já que eram muitas pessoas envolvidas com os sistemas utilizados anteriormente e muitos processos que no final, acabavam não chegando a uma conclusão e uma informação de confiança.

Esses fatos faziam com que a empresa começasse a ter muito retrabalho. Além disso, ter relatório com números exatos e certos também era uma necessidade da empresa, já que muitos clientes eram atendidos e muitas transações eram realizadas.

Antes, a empresa tinha o auxílio de uma contabilidade externa, no entanto existiam vários empecilhos na hora de fazer a emissão dos documentos fiscais por conta do Estado dos clientes que realizavam a compra do produto.

Decisão & Escolha

“Eu já conhecia o Radar Empresarial e indiquei para a direção geral na Europa.”

Foram analisados três softwares envolvendo os responsáveis de várias áreas, “todos eles acabaram optando pelo custo-benefício do Radar Empresarial”, explicou Fátima.

Resultados & Benefícios

“Acho um ponto forte do Radar Empresarial o fato dele estar sempre atualizado conforme a legislação. E eu não preciso me preocupar, porque o Radar vai me atender”, comentou a diretora.

“Eu consigo gerar um relatório do jeito que eu quero. O Radar Empresarial facilita em tudo.”

“Quanto ao retorno do investimento em três meses ele foi pago, e não é só isso, o Radar me economiza a cada trimestre, pois não tenho os custos que eu tinha com a contabilidade. É uma economia palpável de 35 a 40 mil reais por mês. O Radar foi um investimento/economia que em três meses se pagou e após este período, só nos gerou economia.”

“O Radar Empresarial faz a empresa se integrar. Eu acho que é um investimento que toda empresa devia fazer”, comentou a diretora.