

Caso de Sucesso



“ Com o Radar temos nossa operação integrada, no departamento Financeiro, por exemplo, eliminamos os erros de lançamentos, integramos a operação de nossa filial, possibilitando desta forma o repasse das informações em tempo real para os acionistas. A conciliação é automática, a qual levava dias para ser realizada manualmente e com isso podemos afirmar que obtivemos em menos de seis meses um ROI em torno de 60% com o uso do Radar. ”

Roselaine Lima | Coordenadora Administrativa



Empresa

A POWER TURBO é uma empresa 100% brasileira que atua na área metal, mecânica, fabricando, prestando serviços de reparação de turbo alimentadores.

Possuidora de uma tecnologia própria, a POWER TURBO se orgulha das conquistas obtidas até então, oferecendo aos clientes nacionais e estrangeiros, uma real alternativa de origem, qualidade, competitividade, prazo de entrega e assistência pós-venda.

Cliente WK desde 2009 é atendida pelo canal TMI de Curitiba (PR).

Dificuldades & Necessidades

“Em 2009 ainda utilizávamos um sistema desenvolvido em DOS, além de não possuir integração entre os departamentos sofríamos constantemente com travamentos”, descreveu a coordenadora administrativa da Power Turbo, Roselaine Lima.

Segundo a coordenadora, as conferências eram realizadas manualmente, levando alguns dias para concluir, o que causava constantes atrasos na entrega dos relatórios para os acionistas.

“Foi então que a diretoria decidiu que deveríamos buscar no mercado uma solução que pudesse atender nossas demandas internas e também para atender as obrigações legais, desde as questões fiscais normais quanto a própria Nota Fiscal Eletrônica, que o atual sistema não atendia”, detalhou.

Decisão & Escolha

A escolha pela WK veio por meio de pesquisas onde foram selecionados alguns fornecedores de ERP. “Durante este processo, após análise das apresentações e apresentação das propostas, escolhemos como vencedora a solução da WK Sistemas, o ERP Radar”, comentou.

Para a escolha pelo Radar a empresa levou em consideração alguns pontos, como o “custo x benefício, pois a solução era completa, atendendo as

nossas necessidades gerenciais e legais e com valor de investimento atrativo e outro ponto tratou-se do atendimento recebido durante este processo através do canal TMI.”

De acordo com Roselaine, durante a implantação, o maior desafio era conhecer as funcionalidades do sistema, “durante o processo tivemos o auxílio da TMI com o treinamento dos módulos. Como toda nova obrigação legal que temos que atender, enfrentamos algumas dificuldades durante o processo de implantação da NF-e, era algo totalmente novo, mas que em pouco tempo conseguimos superar.”

Resultados & Benefícios

Atualmente os departamentos: Financeiro, Fiscal, Faturamento, Vendas, Compras e Estoque estão todos integrados.

“Com o Radar temos nossa operação integrada, no departamento Financeiro, por exemplo, eliminamos os erros de lançamentos, integramos a operação de nossa filial, possibilitando desta forma o repasse das informações em tempo real para os acionistas. A conciliação é automática, a qual levava dias para ser realizada manualmente e com isso podemos afirmar que obtivemos em menos de seis meses um ROI em torno de 60% com o uso do Radar”, destacou a cliente.

Temos com o Radar confiança e exatidão nas informações, sejam elas gerenciais ou para atendimento das nossas obrigações legais, é um sistema de fácil uso, ou seja, é intuitivo e que nos possibilita com o seu modelador, gerar relatórios personalizados para nossas necessidades.

Estamos com o Radar há nove anos, praticamente não temos a necessidade de solicitar suporte técnico e quando temos, o Conecte.WK é eficiente e rápido às nossas solicitações.

Alguns dos benefícios com o uso do ERP Radar Empresarial:

- Confiabilidade e exatidão das informações;
- Integração entre os departamentos;
- Facilidade de uso, sistema intuitivo;
- Relatórios;
- Eliminação de trabalhos manuais e conferências.



(41) 3078-6888

Essencial para
sua empresa



wk.com.br | 0800 47 3888